

Communiqué de presse

Genetec introduit une solution SaaS unifiée à l'échelle des entreprises

Security Center SaaS redéfinit les possibilités pour la sécurité physique basée sur le cloud.

MONTRÉAL, le 21 février 2024—[Genetec Inc.](#) (“Genetec”), leader des solutions de sécurité unifiée, de sécurité publique, d’opérations et de business intelligence, annonce aujourd’hui son nouveau produit Security Center SaaS. Conçue avec la cybersécurité et la protection de la vie privée en son centre, cette nouvelle offre est une solution SaaS (Software as a Service) ouverte, unifiée et considérablement évolutive. Combinant le contrôle d’accès, la gestion vidéo, la recherche criminalistique, la surveillance des intrusions, l’automatisation et de nombreuses autres fonctionnalités de sécurité avancées, Security Center SaaS ouvre un nouveau chapitre dans l’évolution technologique de l’industrie de la sécurité physique.

« Le secteur de la sécurité physique n’a pas encore réussi à maîtriser correctement le cloud ou le logiciel en tant que service, surtout pour les entreprises », déclare Christian Morin, vice-président de l’ingénierie des produits et CSO, Genetec Inc. « Avec Security Center SaaS, les entreprises ne sont plus tributaires de solutions SaaS propriétaires ou pauvres en fonctionnalités, qui imposent inutilement le choix entre tout sur site ou tout dans le cloud. Les capacités d’entreprise et l’architecture ouverte de Security Center SaaS ont été conçues pour permettre aux systèmes de gérer des charges de travail complexes là où il est le plus judicieux de les déployer. Cette flexibilité répond à un besoin de longue date des utilisateurs finaux et comble une lacune importante sur le marché. »

Une solution SaaS hybride développée pour les partenaires distributeurs

Alors que les déploiements sont de plus en plus sophistiqués, les utilisateurs finaux comptent sur les professionnels de la sécurité de confiance, pour les guider dans leur transition vers le cloud et le cloud hybride. Pour lancer cette nouvelle solution SaaS sur le marché, Genetec a

transformé toute son approche de l'approvisionnement, du déploiement et de la maintenance, sans compromettre les capacités qui font la réputation de ses solutions.

« Les approches actuelles en matière de SaaS ont affaibli le rôle des partenaires distributeurs. Nous les considérons comme essentiels à la réussite des clients et des projets. Security Center SaaS représente une opportunité clé pour nos intégrateurs de systèmes : de meilleures marges et une satisfaction à long terme des clients, sans investissement supplémentaire en temps ou en ressources de la part des partenaires », ajoute Michel Chalouhi, vice-président des ventes globales chez Genetec Inc.

Grâce à un processus automatisé de demande de devis et de mise en service, les systèmes peuvent être entièrement opérationnels en quelques minutes, à partir du moment où la commande est passée. Le tout nouveau portail de Genetec facilite la création de devis, la commande, le déploiement et la gestion de projets importants. Cela permet à nos partenaires distributeurs de développer leurs activités tout en fournissant les technologies et les options de propriété que les utilisateurs finaux attendent.

Une expérience de haut niveau dans le cloud

Grâce à sa capacité à centraliser la surveillance et la gestion de plusieurs sites, Security Center SaaS est parfaitement adapté pour répondre aux besoins des clients dans un large éventail de secteurs verticaux, notamment le retail, l'enseignement, les campus d'entreprise, le secteur bancaire, la santé et les villes. Il peut répondre aux besoins de petits déploiements, composés de quelques appareils directement connectés au cloud, et évoluer jusqu'à des milliers de sites et de dispositifs avec un stockage et un traitement des données hybrides. Les opérateurs peuvent gérer les opérations depuis un SOC (Security Operations Center) ou en déplacement grâce à des applications web et mobiles robustes.

Une évolution transparente vers le cloud

Security Center SaaS est une plateforme agnostique en termes de déploiement qui prend en charge toute une série de configurations. Basée sur une architecture hybride-SaaS, la nouvelle solution permet aux entreprises de déplacer des composants et des sites vers le cloud en fonction de leurs besoins et de leurs exigences, en utilisant une combinaison de services natifs

du cloud et d'appareils gérés dans le cloud, avec le stockage et le traitement en périphérie. Grâce à son architecture ouverte, Security Center SaaS donne aux entreprises la liberté de choisir les dispositifs, les caméras et les contrôleurs de porte qui conviennent le mieux à leur activité.

Security Center SaaS peut également se connecter de manière transparente aux dispositifs et à l'infrastructure de sécurité sur site. Les dispositifs de contrôle d'accès et les caméras qui ne sont pas prêts pour le cloud peuvent facilement être connectés à Security Center SaaS à l'aide des dispositifs connectés de Genetec.

Disponibilité

Security Center SaaS sera disponible dans le monde entier à partir d'avril 2024 auprès des partenaires certifiés de Genetec, sous forme d'abonnements progressifs basés sur le nombre de connexions d'appareils nécessaires. Il sera présenté pour la première fois à ISC West à Las Vegas sur le stand #13062. Pour plus d'informations, rendez-vous sur :

<https://www.genetec.com/fr/a/lancement-security-center-saas>.

--fin--

À propos de Genetec

Genetec Inc. est une entreprise technologique mondiale qui transforme le secteur de la sécurité physique depuis plus de 25 ans. Aujourd'hui, la société développe des solutions visant à améliorer la sécurité, l'intelligence et les opérations des entreprises, des organismes gouvernementaux et des communautés dans lesquelles nous vivons. Son produit phare, Security Center, est une plateforme à architecture ouverte qui unifie la vidéosurveillance sur IP, le contrôle d'accès, la reconnaissance automatique des plaques d'immatriculation (RAPI), les communications et les analyses. Fondée en 1997 et basée à Montréal au Canada, Genetec commercialise ses solutions via un vaste réseau de partenaires distributeurs certifiés et de consultants dans plus de 159 pays.

Pour plus d'informations sur Genetec, rendez-vous sur : www.genetec.com/fr

© Genetec Inc., 2024. Genetec™ et le logo Genetec sont des marques commerciales de Genetec Inc., qui peuvent être déposées ou en attente de dépôt dans plusieurs juridictions. Les autres marques commerciales citées dans ce document appartiennent à leurs fabricants ou éditeurs respectifs.

Contact Presse :

Amérique du Nord
Véronique Froment
HighRez
Veronique@highrezpr.com
Tél. : +1 603.537.9248